



FOODWORK

Business

**Die Vertrieb Experten
Gastronomie & Hotellerie**





1. Idee Vision

Das Vertrieb Expertenteam! Wir sind national agierende Spezialisten und Experten für den Handel von Lebensmittel sowie die Hotellerie & Gastronomie. Unser Denken und Handeln wird bestimmt durch die Verantwortung gegenüber unseren Kunden. Diese Verantwortung ist es, die langfristigen Mehrwert schafft und nachweislich zum Unternehmenserfolg beiträgt. Im Sinne des Diversity Managements setzen wir auf gegenseitigen Respekt und Wertschätzung aller am Prozess beteiligten.

Mit Herzblut und Erfahrung arbeiten wir gemeinsam an der Verbesserung der Wirtschaftlichkeit Ihres Unternehmens mithilfe von nachhaltigen Strategien, gelebten Konzepten, umsetzbaren Maßnahmen und effektiven Lösungen. Wir kennen die Hürden im Tages- und Projektgeschäft. Wir begeistern unsere Kunden durch eine menschliche Beratung, die sich auf den nachhaltigen Erfolg unserer Kunden konzentriert.

Wir setzen höchste Qualitätsmaßstäbe an uns selbst und unsere Erfolge sind messbar. Unsere Arbeit ist auf Klarheit und Transparenz in der Kommunikation ausgerichtet.

2. Philosophie

Unsere Kunden

Der Kunde sowie sein geschäftlicher Erfolg haben bei uns erste Priorität. Die vollständige Erfüllung seiner Wünsche bestimmt unser Handeln.

Unsere Mitarbeiter

Unsere Mitarbeiter sind unser wichtigstes Potenzial, denn sie repräsentieren unsere Stärke und Leistungsfähigkeit. Ihre fundierte Aus- und Weiterbildung, sowie die Übernahme von Verantwortung tragen wesentlich zu einer starken Motivation sowie einem erfolgreichen Handeln bei. Wir fühlen uns für das Wohl jedes einzelnen verantwortlich. Unser Führungsstil ist kooperativ.

Soziales

Unsere Verantwortung wird durch eine aktive Teilnahme am sozialen Leben unseres Unternehmens geprägt. Das Wohl der jeweiligen Region sowie ihre wirtschaftlichen Belange fördern wir mit allen uns zur Verfügung stehenden Mitteln.

Ökologie

Aus Verantwortungsbewusstsein gestalten wir unsere wirtschaftlichen Aktivitäten im Sinne der Umwelt.



3. Business

Das Fundament unserer Arbeit

Neue Wege zu beschreiten, hat bei uns Tradition. Bewahrt haben wir bei allem Wandel unsere Unternehmensgrundsätze. Alle Aspekte unserer Geschäftstätigkeit beruhen auf dem intakten Gleichgewicht zwischen unseren vier Leitmotiven:

Unabhängigkeit:

Als Unternehmensberater wahren wir die Unabhängigkeit von Dritten, insbesondere, wenn Entscheidungen über Lieferanten oder andere Partner des Klienten anstehen.

Objektivität:

Unsere Beratung erfolgt unter Berücksichtigung aller Chancen und Risiken.

Kompetenz:

Wir beraten nur in Feldern, in welchen wir nachweislich Kompetenz besitzen oder erlangt haben.

Vertraulichkeit:

Keine der im Beratungsprozess erworbenen Kenntnisse und Informationen gelangen an Dritte.



In jedem Unternehmen steckt noch mehr Potenzial

Mit dieser Überzeugung und Jahrzehnte langer Erfahrung beraten die Vertrieb Experten von FOODWORK Business.

Immer am Puls der Zeit zu sein ist unsere Devise. Lebensmittel sind unsere Leidenschaft. Der Umgang mit Menschen ist uns eine Herzensangelegenheit und das Fundament unserer täglichen Arbeit. Die Philosophie des Unternehmens verbindet Gegensätze, überwindet Grenzen und begeistert mit ungewohnten, kreativen Kombinationen. **Das Höchste Gut eines Unternehmens sind die Mitarbeiter.** Der richtige Umgang mit den Mitarbeitern bringen Emotion, Motivation und Kommunikation mit dem Team und den Gästen. Kommen die Gäste kommt auch wieder der Ertrag.

Wie wir Ihnen helfen können, damit keiner mehr an Ihnen vorbeikommt, erfahren Sie in einem persönlichen Gespräch. Nachdem wir Ihr Unternehmen kennen gelernt haben bekommen Sie von uns ein detailliertes Angebot.

FWB die Vertrieb Experten für Gastronomie & Hotellerie!

Eines der großen und wichtigen Themen ist immer wieder, dass wir die Vertriebs- und Unternehmensziele erreichen. Das wir Umsatz, Absatz und Gäste verlieren liegt aber **nicht daran**:

- Das wir zu teuer sind!
- Das wir nicht die richtige Location haben!
- Das wir nicht die richtigen Speisen & Getränke haben!

**Es liegt daran, dass der Wettbewerb
bessere Mitarbeiter hat!**



Manche beobachten. Manche warten ab. Die Gewinner handeln.

Alle kümmern sich um den ausreichenden Nachschub!



....kaum einer um die Löcher im Fass!



**„ Wir haben nie Marketing studiert
wir sind nur täglich bei den Kunden & Gästen
reden mit ihnen und erkennen
ihre Bedürfnisse “**

Unsere Dienstleistungen

Strategisches Management

Die richtige Strategie, Ihre unternehmerischen Ziele zu erreichen, ist bei der Unternehmensplanung und -steuerung das A und O. Der richtige Weg zum Erfolg führt oft über die Analyse von Zahlen und Fakten. In der Praxis fehlt häufig die Zeit für eine gründliche und umfangreiche Prozessanalyse und die anschließende Planungs- und Steuerungskonzeption. Mit unserer Erfahrung und Fachkompetenz beraten wir Sie gerne bei der Erreichung Ihrer Ziele.

Personalmanagement

Das Höchste Gut eines Unternehmens sollten die Mitarbeiter sein. Einerseits hat die Beachtung ordnungsgemäßer und gesetzlicher Bestimmungen gegenüber den Menschen zu erfolgen, andererseits ist für ausreichend Quantität und Qualität zu sorgen, durch die erweiterte Handlungsspielräume entstehen. Mit unserer langjährigen Erfahrung in den Bereichen Qualifikation, Motivation und Wissensvermittlung sind wir Ihr zuverlässiger Ansprechpartner.



Dienstleistungen für die Gastronomie

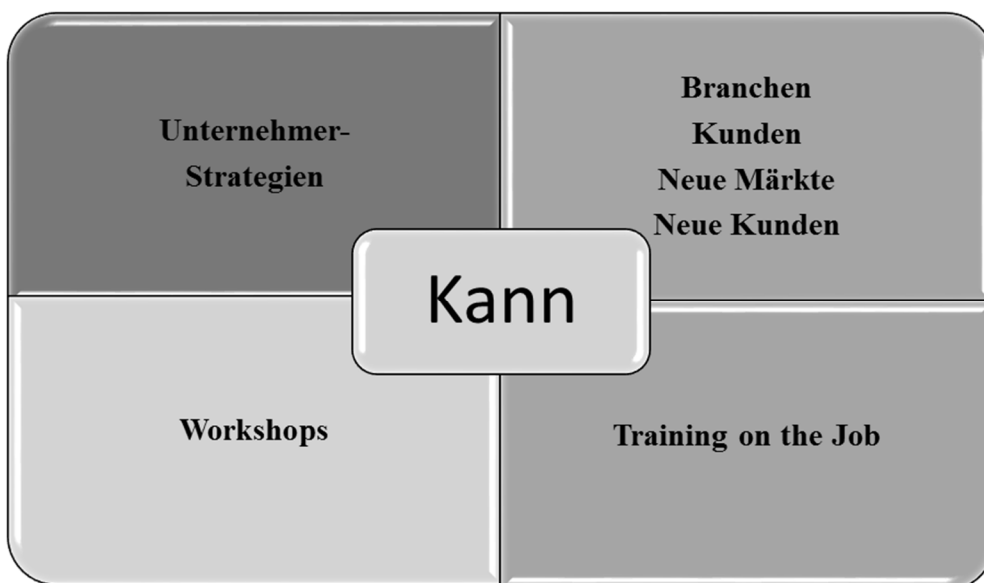
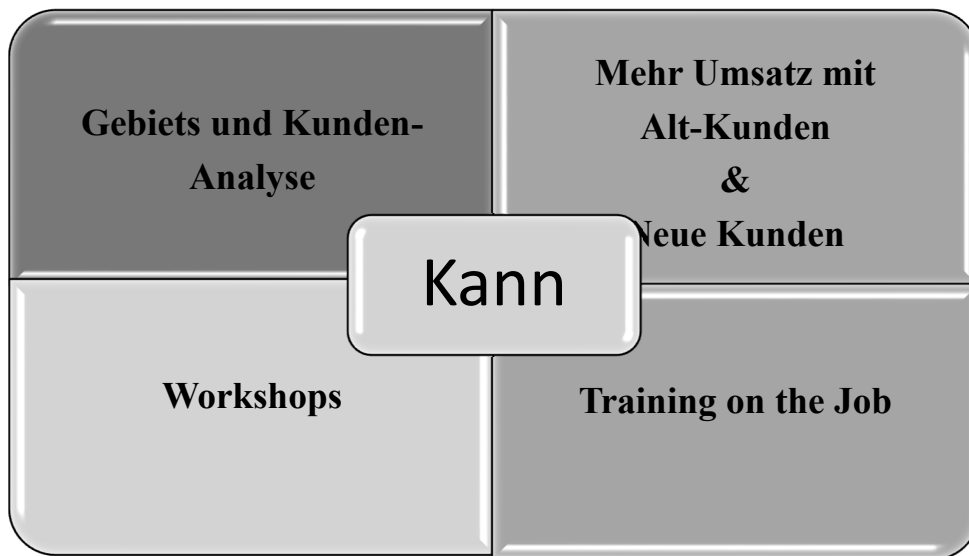
- Existenzgründung von Hotels, Restaurants und Cafés.
- Standortanalysen von Gastronomiebetrieben.
- Eröffnungen von Gastronomiebetrieben.
- Erstellung von Gastro-Konzepten.
- Lieferantenmanagement.
- Personalmanagement.
- Controlling, Kennzahlen und Preiskalkulation.
- Erstellen von Speise & Getränkekarten.
- Kalkulationen von Speisen & Getränke.
- Personaleinsatz-Optimierung von Küche und Service.
- Wareneinsatz-Optimierung bei Speisen und Getränke.
- Beratung für Quereinsteiger in die Gastronomie als Existenzgründer
- Nachfolgeplanung.



Weitere Dienstleistungen

**Wenn der Mensch auf Lebensmittel
trifft helfen wir gerne weiter!**

Die Umsatzmacher





FWB

Die Vertrieb Experten Gastronomie & Hotellerie

FOODWORK Business

Niederkasseler Straße 14
51147 Köln
Tel. +49 2203 90 77 238
Tel. +49 2203 90 77 831

Fax 02203 90 78 547

info@foodworkbusiness.de

robert.hinz@foodworkbusiness.de

www.foodworkbusiness.de

